

# **La scienza delle relazioni applicata al mondo delle professioni e del business**

Le relazioni che saprai stringere nella tua vita  
saranno la valuta della tua carriera  
e del tuo business

The logo consists of the letters 'G' and 'S' in a stylized, serif font. The 'G' is on the left and the 'S' is on the right, both in a dark blue color.

[gabrielesciulli.it](http://gabrielesciulli.it)

Oggi viviamo nell'era dell'intelligenza artificiale: questo strumento ci darà sicuramente un grande aiuto nel nostro vivere quotidiano. Ma cosa cambia per il business di un'azienda?



L'intelligenza artificiale porterà alla perdita di circa 85 milioni di posti di lavoro in tutto il mondo, equivalente al 2% dell'occupazione attuale.



Il 50% di tutti i dipendenti necessiterà di un reskilling significativo a causa dell'adozione dell'IA e della digitalizzazione.



Circa il 70% delle aziende intervistate ha dichiarato che aumenterà i propri investimenti in apprendimento, sviluppo e formazione continua.

\*Dati tratti dal Future Jobs Report 2023 del WORLD ECONOMIC FORUM

**Q**ueste 3 abilità sono inserite tra le top 16 skills più richieste dalle aziende in futuro da Forbes e dal World Economic Forum



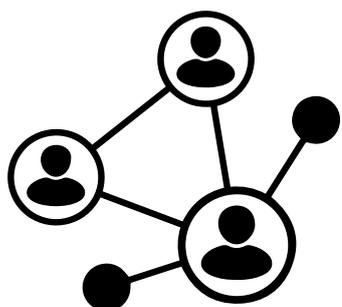
### **Promozione**

Promuovere sé stessi, il proprio valore e le proprie competenze con il personal branding.



### **Comunicazione**

Comunicare in poco tempo e in maniera impattante in un mondo sempre più distratto.



### **Relazione**

Costruire relazioni di successo con gli altri attraverso un sano networking.

# Ci sono 3 alternative

Puoi scegliere liberamente una di queste strade da seguire

1

Non fare niente  
e lasciare tutto così

2

Affidarti ai soliti  
programmi di formazione

3

Provare un approccio  
nuovo e diverso dagli altri

## Benefici per la tua azienda

Ecco in dettaglio i benefici che la tua organizzazione otterrà investendo in un programma di formazione sul miglioramento delle relazioni interpersonali **senza sprecare tempo e denaro in programmi di formazione lunghi, costosi e complessi.**



## A bilità sociali

Se non sai comunicare efficacemente rischi di non essere capito, di non riuscire a influenzare gli altri e di essere sottovalutato dal mercato. La reputazione è la moneta di scambio da cui dipende il nostro futuro.

- 1) Aumento della fiducia in sé stessi
- 2) Miglioramento della reputazione personale
- 3) Migliori capacità di comunicazione e storytelling

## R elazioni di successo

Senza le connessioni giuste potresti perdere opportunità di carriera, vendite e di business. La costruzione di partnership strategiche è essenziale e non sapere come farlo può limitare il tuo business.

- 1) Maggiori opportunità di vendita e di business
- 2) Nuove partnership commerciali strategiche
- 3) Maggiore supporto, collaborazione e mentoring per tutta l'organizzazione

## V ita personale

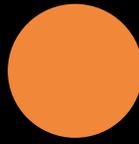
Un equilibrio vita-lavoro sregolato, un benessere emotivo compromesso e la mancanza di motivazione dei tuoi collaboratori, possono portare bassa produttività e distruggere la tua azienda per sempre.

- 1) Maggiore equilibrio vita-lavoro
- 2) Migliore benessere emotivo nella vita e nel lavoro
- 3) Aumento della motivazione e della produttività

## Produttività e performance

Aumento della produttività

12%



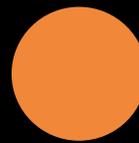
Ritorno sugli investimenti

256%

## Retention e soddisfazione dei dipendenti

Dipendenti che restano

94%



Riduzione del turnover

10-20%

## Comunicazione e collaborazione

Lavoro in team  
e collaborazione

25%



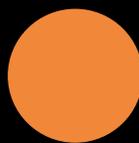
Produttività del team

75%

## Branding e reputazione dell'azienda

Aumento della  
reputazione aziendale

75%



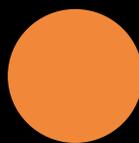
Aumento di Employer  
Branding e Talent Attraction

15%

## Networking e opportunità di business

Opportunità di Business  
e fatturato

40%



Nuovi progetti e nuovi  
partner commerciali

30%

Fonti dei dati (Harvard Business Review, LinkedIn Learning Report, Society for Human Resource Management SHRM, McKinsey & Company, Forbes, Glassdoor, Deloitte Insights)

# Noi vogliamo proporci con un approccio diverso rispetto a quanto visto finora, tornando a sfruttare il potere della relazione umana.

## Esperienza personale

Applico ciò che insegno su di me

## Esperienza professionale

Più di 12 anni nel settore HR e formazione in aziende e Business School internazionali

## Autore del libro

RELAZIONI DI SUCCESSO  
Guerininext - Milano, 2024

**Uno studio della Society Human Resource Management (Shrm) ha evidenziato che il 95% dei professionisti ritiene che il networking sia cruciale per la propria carriera**

Laurea in Giurisprudenza all'Università di Bologna. Master in HR in "Gestione e sviluppo delle risorse Umane. Coach certificato ICF e NLP Practitioner.

Oltre 10 anni di esperienza nel settore HR di importanti aziende italiane: (Cassa di Risparmio di Cento, Adhr, Unipol Banca, Bper).

Dal 2018 sviluppo progetti di formazione e consulenza sul Networking per Aziende, Enti di formazione, Business School, associazioni, professionisti e privati.

Sono il proprietario della piattaforma e-learning gabrielesciulli.it, fruibile h24 da ogni dispositivo, nata per formare professionisti e aziende sul networking

Dal 2019 sono socio e membro del direttivo AIDP (Associazione Italiana Direzione del Personale)

Autore divulgatore e speaker sulle tematiche legate al mercato del lavoro e allo sviluppo di carriera per le principali riviste di settore, tra cui HR Online.

# S

## copo

Trasformare le persone in professionisti migliori, stimati e apprezzati da tutti nel proprio settore

# V

## ision

Diventare l'unico riferimento per tutti questi professionisti che vogliono fare la differenza nel mondo ultra competitivo di oggi

## Skill & Ambiti

Le 3 capacità individuali più importanti da allenare per fare la differenza ed emergere rispetto alla concorrenza nel mondo del lavoro di oggi

### Promozione

Personal Branding  
e Comunicazione

### Comunicazione

Storytelling professionale

### Relazione

Networking

La ricerca di LinkedIn ha rivelato che i lavoratori che investono attivamente nel networking sono più propensi a ricevere opportunità di avanzamento di carriera, con un 70% in più di probabilità di ottenere una promozione rispetto a chi non lo fa.

## Target

Un'indagine di LinkedIn del 2020 ha mostrato che il 38% dei professionisti ritiene che la costruzione di reti professionali richieda troppo tempo e sforzo, nonostante riconoscano la sua importanza.

Aziende  
Manager e CEO  
Commerciali e venditori  
Business School e Università

## Possiamo realizzare insieme

Secondo un rapporto di McKinsey del 2020, le aziende con una forza lavoro diversificata sono il 35% più propense a superare i loro concorrenti. Il networking efficace può contribuire a migliorare la diversità e l'inclusione, con reti più ampie e diverse che portano a un reclutamento più inclusivo.

Programmi di formazione

Workshop e seminari

Academy

Consulenze personalizzate

Formazione Corporate

Coaching di carriera

Speech ed eventi ispirazionali

Formazione e-learning

**Il capitale sociale è la moneta invisibile che circola in tutte le tue relazioni: passate, presenti e future.**

### Scopri

Come costruire e mantenere relazioni di successo nell'epoca digitale

### Sfrutta

Il potere della rete per dare una spinta alla tua carriera e al tuo business

### Applica

Le migliori strategie di networking alla tua vita personale e professionale

## Relazioni di successo

La soft skill fondamentale per fare la differenza nel business e nella vita  
Prefazione di Sebastiano Zanolli.  
Guerininext, Milano.

CONTIENE UN VIDEOCORSO GRATUITO DELL'AUTORE



# Training

Alcuni speech e interventi formativi più richiesti

2020

Strategie di Personal Branding

2021

Introduzione all'Employer Branding

2022

Strategie avanzate di Personal Branding

2023

Relazioni di successo

2024

Relazioni Vincenti

Un'indagine di Jobvite del 2019 ha mostrato che il 77% dei recruiter utilizza LinkedIn come strumento principale per trovare candidati, sottolineando l'importanza del networking digitale.

## Alcune Collaborazioni di successo



## Alcune testate giornalistiche che hanno parlato di me

La redazione di LinkedIn

**Guida al networking nell'era digitale** ↗ Condividi

Di **Alessio Foderi**, giornalista di LinkedIn Notizie

Ultimo aggiornamento: 1 mese fa

Se sempre più spesso i confini fra online e offline sono labili, il networking può essere la chiave che ci aiuta a crescere sul piano professionale. Lo sostiene in un articolo l'**HR specialist Gabriele Sciulli**, secondo cui investire tempo nella creazione di nuovi legami può aumentare la qualità delle nostre relazioni e, di conseguenza, portarci a opportunità significative nella nostra carriera.

• Cosa ne pensi? Unisciti alla conversazione nei commenti al post.

**Gabriele Sciulli** • Tu  
HR Specialist | Career Coach ICF | NLP Practitioner | Trainer specializzato in pe...  
2m •

Hai mai pensato di migliorare te stesso iniziando a migliorare la relazione con gli altri? Quale miglior modo di allenare le tue principali soft skill se non quello di relazionarti con gli altri?

Corriere di Bologna

**Trovare, cambiare o crescere nel lavoro con il networking, cos'è e come si fa: «Passaparola meglio dei social»**

di Mauro Giordano

Un evento a Modena organizzato dall'Aidp: «Nell'80% dei casi le posizioni aperte vengono ricoperte grazie alla rete di contatti nel proprio settore»

Corriere della sera

**La Nuvola del Lavoro**

**Nuvola-Libri/ Come emergere nel mercato del lavoro di oggi?**

7 AGOSTO 2022 | di Rita Maria Stacca

LA NUVOLE DEL LAVORO  
La Nuvola del Lavoro è uno spazio sospeso tra impegni professionali e vita privata. Aperto alle voci di tutti: giovani e caccie di impiego e cinquantenni che cambiano vita, donne manager di part-time e donne che prendono a macchinare il soffitto di cristallo, professionisti dell'algoritmo e frustrati delle piattaforme, smartworker spagati e invidiosi dell'ufficio. Poi partite, live, startupper, expert, surfisti del...

# gabrielesciulli.it

La prima piattaforma digitale nata per formare aziende e professionisti all'uso del capitale relazionale H24, disponibile su PC, smartphone e tablet.

Allena le tue abilità sociali

Costruisci relazioni di successo

Migliora la tua vita personale



## Alcune testimonianze di professionisti



Ho avuto modo di seguire uno speech tenuto Gabriele sul tema del networking e della costruzione di relazioni efficaci nell'era digitale. Gabriele si è dimostrato un abile comunicatore e un formatore preparato, ha trasmesso i contenuti in modo funzionale, pratico e professionale

**Silvia Aguzzoli**

- HR specialist in SanPaolo Invest



Gabriele è il top degli HR, il suo metodo di sviluppo personale e professionale ed i suoi consigli mi hanno aiutato nel mio progresso di carriera.

**Alessandro Pecoraro**

- Data Driven Omnichannel Strategies in UnipolSai



I wanted to take a moment to express my gratitude for the excellent workshop on Personal Branding that you conducted at Rome Business School. Your expertise and knowledge on the subject were truly inspiring and enlightening. I learned so much about the importance of creating a strong personal brand and the impact it can have on my career. The way you presented the material was engaging and easy to follow, and the exercises you provided were extremely helpful in applying the concepts we discussed. I appreciate the effort and time you put into creating such an informative and valuable workshop. Once again, thank you for sharing your knowledge and experience with us. I am confident that the skills and insights I gained from your workshop will be immensely beneficial in my professional development

**Walid Asaad**

- Senior Branch Manager, Groupe Banque Populaire



## **C**onosciamoci di persona

Per offrirti un'esperienza su misura, ho bisogno di conoscerti di persona con una call gratuita di 30 minuti



### **Scan me**

Inquadra il QR code con il tuo smartphone per prenotare la call GRATUITA!

**Rimaniamo in contatto  
e facciamogli vedere chi sei!**